

OFFRE D'EMPLOI

Account Manager New Trucks & Services – Volvo Truck Center Ruisbroek

Introduction

Dans les Volvo Truck Centers, qui font partie de Volvo Group Belgium, nous garantissons une satisfaction client maximale. Nous entendons par là le processus optimal de la vente du camion à l'entretien et la réparation des camions dans nos différents sites. Notre ambition est par conséquent d'être le fournisseur de solutions de services par excellence dans notre secteur. La vente de camions et de services connexes constitue un maillon important de cette chaîne commerciale.

Rencontrez votre équipe

Vous intégrez une équipe de vente enthousiaste et dynamique. L'équipe de vente se compose aussi bien de vendeurs de camions neufs et d'occasion que de collaborateurs assurant la vente de services et pièces.

Votre job idéal ?

Dans cette fonction, vous êtes responsable de la région de Bruxelles et du Brabant wallon, où vous assurez l'atteinte des objectifs de vente dans cette région. Ces objectifs sont axés sur la qualité, le volume et la rentabilité. Vous recherchez les besoins commerciaux du client en ne vous limitant pas uniquement aux camions, mais en complétant également avec d'autres services proposés par Volvo Truck Center.

- Vous êtes un véritable ambassadeur de la marque Volvo dans votre région
- Vente active de solutions de transport premium pour le client, avec un accent clair sur les services
- Prospection de nouveaux clients et développement de relations commerciales avec les clients existants
- Vous collaborez avec vos collègues de vente dans un système CRM performant

Vous êtes fait(e) pour travailler dans notre équipe ?

- Niveau bachelier ou expérience équivalente
- De l'intérêt et de l'expérience dans le secteur automobile sont indispensables
- Expérience dans la vente de solutions B2B
- Esprit pratique
- Avidité d'apprendre – vous êtes ouvert(e) aux nouvelles technologies et aux nouveaux services
- Compétences de négociation fortement développées
- Fortes aptitudes d'écoute pour comprendre les besoins du client et pouvoir y répondre
- Pratique courante du néerlandais et du français – l'anglais est un plus

Presque convaincu(e) ?

Volvo Trucks vous offre la chance de bâtir une carrière passionnante dans une entreprise solide et leader du marché. Nous vous offrons une ambiance conviviale et informelle, ainsi que des possibilités d'évolution personnelle. Vous pouvez vous attendre à une rémunération attrayante en fonction de vos connaissances et de votre expérience, complétée par un package intéressant d'avantages extralégaux, dont une voiture de société.



C'est le moment de briller

Si vous vous reconnaissez dans ce profil, veuillez à ce que votre candidature saute aux yeux !
Envoyez votre CV et votre lettre de motivation à HRVTC@volvo.com

